

华星集团报



安徽华星电缆集团《华星集团报》编辑部主办 (总第19期) 月报 2011年8月28日
安徽省内部资料准印证号: 14—017 地址: 安徽省无为县新沟工业区 Http://www.ahhx-china.com Tel: 0565-6862748

无为县委书记、人大常委会主任林绪文等县领导来华星电缆调研

本报讯 8月15日上午,无为县委书记、人大常委会主任林绪文,县长助理、县电线电缆行业协会会长董志忠等县领导,在县委办、县统计局、商务局、经信委、金融办等单位负责人陪同下,来到华星电缆调研企业生产经营情况。华星电缆总经理方晓松、常务副总陈永军、企管部经理冯勇军接待来访并出席调研座谈会。

会上,方总就今年以来华星电缆的生产经营,目前面临的主要困难、采取的应对措施等情况做了详尽的汇报说明。

林绪文书记在认真听取汇报后强调,受多种因素的影响,无为电线电缆企业普遍面临着流动资金短缺、资金回笼难度加大、各项成本不断上升等问题,对此必须要有清醒的认识。当前,一要进一步坚定信心,积极应对企业面临的困难,企业要始终坚定信心,充分认清当前

面临的困难和挑战,想办法、千方百计保持正常生产经营。县直各部门要采取针对性、有效的措施,加大对企业指导、扶持、帮助和服务力度,千方百计帮助企业解决问题,增强企业战胜困难的信心。二要坚定不移推进产业转型升级,电缆产业发展目前面临的困难,说到底还是产品科技含量不高、市场竞争力不强。因此,广大电缆企业要加快升级步伐,转变发展方式。县直相关部门要加强指导,加快推进,帮助企业摆脱困境。三要坚定不移推动企业走向资本市场。企业要不断解放思想,转变观念,进一步强化资本运作意识,努力寻求路径和方法,加快推进企业上市,积极借助资本市场,实现投融资多元化。县直相关部门要加强政策和工作引导,积极帮助企业突破融资制约,加快推进企业上市步伐,实现跨越式发展。



董事长曹中年荣获巢湖市第三届“优秀中国特色社会主义事业建设者”称号

本报讯 为进一步引导非公有制经济健康发展和非公有制企业健康成长,表彰非公有制企业人士热爱祖国、情系人民的爱国情怀,百折不挠、锐意进取的拼搏精神,诚实守信、遵纪守法的优良品格,致富思源、回馈社会的贡献意识。近日,第三届巢湖市“优秀中国特色社会主义事业建设者”名单张榜公布,华星电缆集团有限公司董事长曹中年荣获巢湖市“优秀中国特色社会主义事业建设者”称号。

据了解,此次评选活动由巢湖市委统战部、市工商联、市发改委、市经信委、市人社局、市工商局等6部门联合开展,经过广泛推荐、严格评审、两级公示、社会公众投票和社会监督,全市共有30名非公有制经济人士受到表彰。

华星电缆集团有限公司自成立以来,在董事长曹中年的带领下,抓住机遇促发展,诚信经营树品牌,构建和追求共赢,回馈社会献爱心,取得突出成绩。始终坚持以人为本、诚信经营,锐意进取、服务社会,为建设中国特色社会主义事业作出民营企业应有的贡献。(林勇)



华星电缆荣获首批巢湖市信息化与工业化融合示范企业称号

本报讯 近日,巢湖市经信委公布了全市首批信息化与工业化融合10家示范企业和8家先进企业名单,华星电缆榜上有名,入选首批市信息化与工业化融合示范企业名单。

各级信息化与工业化融合示范(先进)企业评选认定,旨在推动各示范企业先进企业不断提升信息化应用水平,切实发挥示范带动作用,提高“两化”融合整体水平,提升区域企业的整体竞争力。

近年来,华星电缆信息化建设取得了重要成就,信息化与工业化的融合不断深入,建成了强大的信息化硬件平台,在生产、流通、经营等领域广泛利用信息技术,信息产品、信息技术,为公司的安全生产、技术创新、节能减排、企业信息化管理等方面的工作提供了重要支撑。也为“两化”融合奠定了坚实的基础。

据悉,此次评审上报推荐、专家评审和征求意见等环节,最终确定了以华星电缆等9家企业为首批市“两化”融合示范企业。(林勇)

8月7日下午,室外温度38℃以上 我们不该遗忘的角落——电缆盘具生产现场

8月7日下午,室外温度在38℃以上,拍完一组电缆照片后,被一阵“激烈的喇叭”声吸引住,循声而去,来到一处热火朝天工作现场,工人们正在电焊忙碌着。

一块块木板被电锯锯成规则的形状,而后“镶嵌”在三角形的金属框架里,最后加工成圆形的钢木式电缆盘具,以备线缆出产之后

的缠绕、存放、运输、交货之需要。

拿起相机,镜头停留在一位老师傅消瘦的脸上,低头工作的他,并没有注意到我的存在。他没有放下手里的活计,哪怕是看镜头一眼,也许快速运转的电缆不允许他片刻的停顿,也许他的神经已经固定式、习惯性的高度集中。

剧烈的机器尖叫声,激起阵阵粉尘,空气中弥漫着呛人的气味,伴随着烈日炙烤,显得分外焦躁,让人难以忍受。老师傅眉头紧锁,双眼凝视,没有丝毫的松懈。一袭汗湿的华星工作服,紧贴黧黑的肌肤,留下了条条沟壑。他全神贯注地忙着手里的活,全然不顾高温、噪音、粉尘的干扰。此刻任何的溢美之词,皆显得平淡索然,我想,只因这是他的工作;只因他尊重工作,热爱华星。也许他不明白这能否叫爱岗敬业,然你我都能明白的道理:“一丝不苟地做好本职工作,为企业默默地做着贡献,这就是尊重工作,热爱企业。”



那一刻,镜头,撇一下工人眼睛的汗滴,镜头转移到现场的其他工人,一位男青年、一位中年妇女、另一位老师傅,面对镜头他们略显羞涩,冲我一个劲的乐呵,继而又埋头做自己的工作。

伟大来源于平凡,成绩出自平时一丝不苟的细致工作。我们企业所取得的成绩正是由这些爱岗敬业、艰苦奋斗的员工而铸就。

我们不该遗忘的角落——电缆盘具生产现场。我们更不该忘记在我们的身边还有这样一群平凡而伟大的人们。千万万语化作一句真诚的“谢谢!”(林勇)

安徽省五项特种电线电缆地方标准宣贯会议在无为县召开

吴俊生应邀参加会议

本报讯 日前,安徽省五项特种电线电缆地方标准宣贯会议在无为县召开。省质监局标准化处处长程波,省经信委规划处处长王鹏飞,县长助理、县电线电缆协会会长董志忠出席会议,县经信委、质监局负责人及全省70余家电线电缆企业分管标准负责人,协会产品质量专委会委员参加了会议。

会议由县长助理、县电线电缆协会会长董志忠主持,会上,合肥耀辉科技有限公司负责人对无为县电线电缆产业结构优化指导意见编写等相关情况作了说明;会议通过了调整和增补协会产品质量专委会副主任委员、委员人选事宜。

安徽省五项特种电线电缆地方标准起草人、华星电缆总工程师吴俊生等4位总工程师应邀参加此次会议,分别就《安徽省五项特种电线电缆地方标准》文本起草原则、意义、条款等进行了详细讲解,并现场与部分电线电缆企业分管标准负责人作了交流。(林勇)

华星电缆蝉联“巢湖市民营企业十强”

本报讯 7月19日,2010年度巢湖市民营企业百强评选活动圆满落幕,安徽华星电缆集团有限公司蝉联“巢湖市民营企业十强”。

经济不断发展壮大,入选十强的企业规模和实力也随之不断增强。营业收入和利润总额分别增长217%和198%。

自金融危机以来,华星电缆积极应对行业发展困境,坚定不移加快转型升级,千方百计谋求科学发展,努力实现转型升级快、创新能力强、管理水平高的企业目标,努力成为巢湖市经济回升作出应有贡献。(林勇)

据悉,自2005年开始,巢湖市民营企业评选活动已经连续举办6年。六年间,巢湖市民营



华星电缆再获“守合同重信用先进单位”荣誉称号

本报讯 近日,华星电缆集团有限公司再次获得由安徽省人民政府授予的2009-2010年度“守合同重信用先进单位”荣誉称号(证书号:2011ZF108,有效期至2012年12月)。

在当今信用体系建设的带动下,企业要想取得长足发展,必须坚持诚信经营,这也正是华星电缆始终秉持的“诚信于人,成就自己”的企业信条,也充分证实了华星电缆在合同管理中取得的显著成效,在交易行为中的诚信信用和企业良好的经济效益。(林勇)



张自金会见芜湖市和弋江区两级检察机关领导一行

本报滨江讯 8月2日下午,在滨江电缆二楼党员活动室,总经理张自金会见了芜湖市检察院办公室主任、宣传科科长和弋江区检察院副检察长、高新区检察院副检察长一行。

张自金对检察机关领导一行此次来访的目的,就是要加强对非公企业涉职务侵占和保护非公企业合法财产等方面提供司法保障与服务。张总对检察机关领导深入企业实地进行司法指导与服务表示感谢,并介绍了当前滨江电缆发展所面临的情况和困难。他说,滨江电缆发展的主要问题:一是过去的管理模式是代理销售,确实存在职务侵占的问题,如货发出去了,货款长期不能回笼;二是指标以低价中标或以高价中标,产生的后果只能是质量和合同违约问题等。针对不法侵权行为,目前滨江电缆营销主要是芜湖重点工程和省市市场,然而,在实际投标过程中仍遇到指标和串标不正当竞争行为。针对职务侵占问题,滨江电缆主动转变经营模式,以直销和加工模式为主,减少中间环节而产生营销费用,真正做到让利给客户,努力规范滨江电缆自身营销行为。

张总在听取张总的介绍后表示,今后滨

江电缆如有涉及职务侵占和经营活动中遇到经济纠纷等案件,检察机关将为企业合法经营保驾护航。双方就检察机关联系到企业提供法律咨询与培训等方面事宜进行了探讨。

期间,张总还陪同检察机关各位领导参观了生产车间。总经理助理陈一东参与会见。(千雯)



张总在听取张总的介绍后表示,今后滨

弋江区地税分局领导来滨江电缆指导

本报滨江讯 7月20日上午,芜湖市弋江区地税分局局长杨春年、副局长王磊一行四人来滨江电缆指导工作。滨江电缆总经理张自金、财务部经理叶明等陪同接待。

张总对地税分局各位领导来公司了解情况,帮助解决困难表示感谢。他说,今后滨江电缆将由代理销售转向直销和加工经营模式,尽力规避因代理销售所造成的税收风险。叶明就目前弋江区地税分局对滨江电缆税收征管情况进行了汇报。杨局长听取汇报后表示,滨江电缆是我本人对口联系单位,今天来就是为了解决企业当前所面临的困境,促进滨江电缆健康发展。

期间,杨局长一行还在张总的陪同下深入生产车间参观。(千雯)



推行华星集团企业文化视觉识别系统

本报讯 为进一步树立华星集团良好的企业形象,培育和塑造特色鲜明的企业文化,建立统一的品牌管理体系,完善企业对内对外的传播系统,加速企业的良性运转,根据集团董事会《关于实施华星集团视觉识别系统设计的通知》要求,集团所属各单位积极推进企业文化视觉识别系统建设,着力打造整洁、统一、美观、易于识别的企业品牌形象,努力以先进的企业文化促进各项科学发展和和谐建设。

一、视觉形象识别系统的内容
视觉识别系统包括:品牌标志设计,企业形象识别系统设计,品牌识别系统设计,品牌视觉VI系统设计,理念、行为识别设计,品牌策略定位,品牌命名、品牌理念与管理手册,品牌形象广告位设计,环境导示系统设计,产品包装识别系统设计等。

三、组织领导和实施安排
1.集团所属各单位综合办公室要研究制订视觉识别具体实施方案报总经理批准并报

公司董事办公室备案。
2.董事办公室负责对各集团所属各部门视觉识别实施过程进行检查和指导。
3.视觉识别是塑造企业文化的一种标准化要求,它从一个侧面反映企业的精神风貌,全体员工都应严格遵照执行,全力维护和保持企业形象。
4.建立视觉识别应本着节省的方针,注重实效。

董事长办公室

华星学校组织教师远赴上海对学生进行家访

爱,播种关怀,播种理想,播种力量……
本报华星学校讯 华星学校是一所集幼儿园、小学、初中和高中为一体的全日制寄宿学校,留守学生占学生总数的近70%,其中仅父母在上海务工的学生就有180多人。为深入了解这些学生暑假的生活、学习状况,践行华星学校“办家长、社会满意学校”的办学宗旨,做好暑假期间留守学生衔接教育,加强家校沟通与交流,8月1日—11日,学校派出了高中、初中、小学负责人及两名教师,对身在上海的华星学校学生进行了为期一周的家访活动。

由于学生住地分散,偏僻,家访人员一行5人,分成两组,顶着烈日,冒着酷暑,穿行于上海的大街小巷,一周时间里,家访组共走访了68个家庭。每到一家,老师们先了解学生的生活状况,检查学生作业的完成情况,然后向家长通报学生在学校的学习和生活情况,还就学校正在进行的课程改革和生活管理改革向家长们作了详细的介绍,并认真听取了家长们对学校工作的意见和建议。

此次家访,受到了绝大多数家长的欢迎,家长们就地和老师进行了沟通和交流,对学校的教学管理和教学质量给予了充分的肯定,同时也对学校的生活管理提出了一些中肯的建议,让我们了解到许多在学校或者电话里无法了解到的情况,对改进今后的工作提供了第一手的宝贵资料。(蒋细云)

华星电缆举办OA办公系统培训

本报讯 为充分发挥公司内部网络的作用,进一步提高办公自动化程度,提高办公效率及工作效率,对每项工作都实行精细化管理。7月26日,华星电缆举办了OA办公系统工作流程实际操作培训。培训由集团经理、副经理及办公室主任30余人参加了培训。

培训人员以功能介绍和具体操作使用为主,对拟稿、文件附件处理、文件审核、签字、呈批和收发文件处理等

内容进行系统的讲解和现场演示,并解答了疑难问题。
华星电缆全面推行OA办公系统,是现代办公的需要,也是实现信息资源共享、公文流转、审核、审批等行政事务的自动处理,促进管理电子化、规范化的需要。OA办公系统能够增强员工协同工作的能力;强化领导的监督管理;有效管理有形、无形资产,避免流失。(林勇)



认真贯彻落实华星电缆上半年工作总结会议精神

本报讯 华星电缆2011年上半年工作总结会议,公司上下认真剖析,存细查找问题,通过经理办公会议、部门讨论等形式,认真贯彻落实会议精神,努力完成集团下达的年度目标,并为公司的稳定发展打好基础。

根据总结大会精神,华星电缆确定了下半年的工作重点:

一、严格落实部门定岗定编、工资绩效工资。
通过召开部门定岗定编、工资绩效工资专题会议,明确各部门定岗定编的要求,重点分析公司定岗定编、工资绩效的现状,明确主

旨思想和后续行动的步骤和方法。
二、加大应收账款和清欠工作力度。
按照总结会议要求,华星电缆领导传达会议精神,贯彻落实会议精神和清欠工作力度,努力完成企业资金回笼指标,为华星电缆可持续发展提供资金保障。

三、严格落实岗位职责,努力提高高层管理水平。

岗位职责是对职权和责任的明确,总结大会结束后,各部门认真学习职责内容,明确岗位职责所在,理解职责的轻重缓急,把握好履行职责的权利和义务,真正运用到实际工作中来。(林勇)

华星电缆召开8月份经理办公会议

本报讯 8月9日,华星电缆召开经理办公会议。会议回顾了上个月经济运行情况,并对贯彻落实上半年工作总结大会精神,落实会议要求,各部门经理出席了会议。

会议要求,OA系统建成后,各部门今后逐步将有些工作转移到OA系统中,提高办公效率,节约办公费用;车间部门应重视电缆协会组织的专业技术培训,鼓励职工加强职业技能教育,落实总结大会强调员工文化和技能素质的精神;各部门要规范原材料使用、回收,要明确责任,定期抽检,要做到尽量节约避免浪费。技术质检部门要严把质量关,主要负责人要做好审核把关、评审工作。

总经理方晓松强调指出,各职能部门定岗定编工作,落实董事会要求,各部门负责人在工作上调整工作思路,转变工作方式,使人力资源得到最大限度的利用;下半年,回款是第一要务,是公司主要领导的重点工作,各部门都要全力支持回款工作;要加强各部门之间的交流与合作。(林勇)

更正
本报第十八期第二版《浙江电缆2011年度上半年工作总结大会隆重召开》一文作者应为陈一东,文中第二版“大会由公司财务总监朱则仁主持”应更正为“大会由朱则仁同志主持”。在此,向朱则仁同志致以深切的歉意! 本报编辑部

2011年二季度铜市回顾和三季度展望

一、二季度铜价走势回顾
二季度国内1#铜均价为69586.55元/吨,环比下跌2.73%,同比上涨23.77%。其中4、6月份环比上涨,涨幅分别为0.04%和1.11%;5月份环比下跌4.59%,跌幅创2010年7月份以来新高。截至6月最后一周,国内1#铜均价为68730元/吨,较二季度初下跌3.24%。总体来看,二季度铜价震荡下跌,先抑后扬。

二、二季度铜价走势原因分析
(一)经济增速放缓,铜需求规模收缩
3-6月份我国制造业采购经理人指数持续下降,4月份下降0.5,5月份下降0.9,6月份下降1.1个百分点至50.9,逼近强周期分界点。其中订单指数、新出口订单指数及库存订单指数等均是连续三个月下降,表明经济增速在放缓,制造业需求形势严峻。

具体到铜下游主要行业来看:4月份铜材产量环比减少0.6%,同比增幅降至3.5%,较上年同期下降18.5个百分点;1-5月份累计产量同比增长

15.16%,较上年同期下降4.4个百分点。
受严厉房地产调控、部分地区汽车“限购”政策及“电荒”等影响,今年以来,房地产施工、销售面积增速明显回落,汽车产量增幅回落。4月份,商品房销售面积同比下降9.89%,环比下降23.63%;新开工面积环比下降18.12%;4、5月份商品房施工面积连续两个月下降,降幅分别为30.22%和0.10%;1-5月份商品房累计销售面积同比增加9.1%,增幅较上年同期收缩13.4个百分点;

4、5月份汽车产量连续两个月下降,环比双降,环比降幅分别为18.7%和9.0%,同比降幅分别为1.6%和1.87%;二季度后期空调生产进入淡季,5月份空调产量环比减少7.52%,同比增幅降至29.4%,较上年同期下降40.5个百分点;

4、5月份,发电设备产量环比不断降低,降幅分别为0.32%和14.46%;4月份变压器产量环比下降11.3%;下游主要铜制产品生产相对萎缩,对铜需求形势产生严峻考验,高位铜价受到威胁。
(二)国际铜价连续回调,带动国内价格下跌

受欧债危机蔓延、美、欧等发达国家经济复苏步伐缓慢,主要经济数据普遍低于预期等因素影响,二季度全球铜市投资热情大减,采购谨慎。截至6月30日,LME铜库存量为462520吨,较3月31日库存量增加5.77%。同时,LME铜价也从4月初的9335元/吨降至6月30日的9300元/吨,累计降幅为0.37%;二季度LME铜现货均价为9151.61美元/吨,环比下跌5.17%,震荡幅度明显高于国内。在国际铜价下跌的背景下,国内下游用铜企业按需采购,铜价也跟着下跌。

三、影响三季度铜价走势的因素分析

(一)库存明显消化,供需趋向平衡
伴随二季度铜价的回调,下游企业采取逢低购货策略,铜库存得到明显消化。3月下旬至5月下旬,上海期货交易所库存连续10周下降,累计降幅高达53.59%,供应过剩压力得到明显缓解,市场供求趋于平衡。

(二)保障房建设11月底前全部开工
6月上旬,住建部要求今年的1000万套保障房

性安居工程建设必须的11月求以前全部开工。据统计,截至6月底,全国各地的有七成保障房没有开工,意味着未来5个月内,全国各地将掀起保障房集中开工与施工的局势,对于促进铜消费有较大促进作用。

(三)电力投资高位运行,电力行业耗铜维持高位

“十二五”期间,国家电网将投资2.55万亿元人民币进行电网建设,二季度前期南方多地发生的“淡季用电”对电网建设起到强烈推动作用。金成农村电网改造也是一项浩大工程,均对铜消费量高位运行。

然而,三季度铜市仍将面临国内通胀压力高企、货币政策将进一步收紧、企业流动资金紧张、铜制铜力减弱等因素;而铜制铜力以铜制铜力解决,三大评级机构的不定期评级对全球投资热情起到很大压制作用;汽车行业的调控政策仍将延续,部分家电促销政策到期,需求难以迅速恢复。

综上所述,三季度铜市在诸多利多与利空因素的博弈下,将整体呈现震荡中小幅反弹的趋势。
(本报编辑部 整理)

铜铝行情

上挤压下 高沟电缆产业面临生死转型

曹中年:死而后生 净化市场环境 压缩产能是未来

本报讯 “现在电缆行业小企业已经被逼到了生死边缘，我们现在还能保本运行，企业的目标是，只要不赔，保本就行，再其次，即使稍微亏损也要运行，只有在正常运转的前提下，才能寻找新的项目。”近日，董事长曹中年在接受《中国经济时报》记者专访时呼吁，电缆行业再也不能无序竞争了。他结合华星电缆自身发展的历史以及所面临的现实困境，就当前高沟电缆产业的困境以及企业应对策略等谈了个人看法。

在采访中，董事长曹中年详细介绍高沟电缆产业的形成、发展、现状等情况并对高沟电缆产业所遭遇的困境提出

了具体的看法。

他说：“高沟困境首先是行业困境，是中国民营企业为主的行业困境的一个缩影。”由于投资门槛低，致使大批企业涌入，盲目投资造成行业内企业“又多又滥”，产能过剩，供大于求造成大面积相互自我竞争，特别是技术附加值相对较低的中低档电线电缆产品，压价竞争成风。与此同时，“劣币驱逐良币”现象显现，据国家质量监督总局抽查结果显示，60%电缆产品不合格。

他说：“一部分‘作坊企业’造劣充好，假冒伪劣、粗制滥造、偷工减料，以次充好，非标准产品盛行，埋下了巨大安全

隐患，压低销售价格，加剧行业内的无序竞争，不仅行业集中度越来越低，还使依法生产企业和经销商步履维艰。”

在谈及成本价格上涨、银行贷款紧缩以及产品销售利润降低对整个高沟电缆产业的影响时，董事长曹中年指出，材料去年6.2万元每吨，今年7万元每吨，终端销售价格不但没涨反而在下降，“你只能比别人稍低点，否则就卖不掉”。而且，银行贷款利息在增加，线缆企业多为民营企业，能拿到贷款利率要上浮40%左右，有的根本就融不到。他说：“利润本来不到20个点，现在

已经被透支。这个行业当中，没有一家企业不负债，银行贷款如同‘紧箍咒’，企业就在盈亏点上苦撑，没有了现金流，银行上门讨债你很可能马上就死掉，亏损你还能慢慢死。现在高沟已经有近10%至20%小企业停产，这些都是近年来跟风进来的，没有市场，没有资金支持，只能选择停产。”

在谈及企业的创新、转型升级和行业的出路时，董事长曹中年指出，线缆只要有建设就有需求，作为建设材料之一，需求决定了产品出路。目前国内中低档线缆均存在产能过剩现状，转型升级后困境依旧。另一方面，研发需要投入，

对于现在仅能维持“开门吃饭”的众多企业来说，资金就像压在头上的大山，那里还有钱再去研发？

他说，利润过低，产能过剩，未来的项目可能不再是线缆行业。他指出，“线缆行业，可以这样讲一句话，不死而后生，净化市场环境，不压缩产能是没有未来的。”

《中国经济时报》由中国国务院发展研究中心主办，是一份以经济为主的综合性报纸，读者对象为国际国内政界和商务人士。

(本报编辑)

环球视角

哈佛大学教授：

当前金融危机是“第二次大收缩”

8月8日，交易员在美国纽约证券交易所工作。当日，受标普下调美国主权信用评级影响，纽约股市三大股指全线大幅下挫，道琼斯指数下跌超过600点，失守11000点关口，标准普尔500指数和纳斯达克综合指数跌幅均超6%。(图：新华社记者王成云摄)

【法国《回声报》8月4日文章】这场危机不只是衰退(作者哈佛大学教授、国际货币基金组织前首席经济学家罗宾尼·罗戈夫)

为什么我们还在把当前的这场金融危机称为“大衰退”(REFRESSION)?不管怎样,对于美国以及其他国家当前面临的问题,我们在诊断上曾经犯了严重的错误。这一错误源于一些不正确的预期,而且也导致了一些不恰当的政策。

“大衰退”的意思是指当前的经济将沿着传统的衰退轨迹前行——当然,在程度上要严重得多。在最近这场危机中,几乎所有经济预测家和分析师都试图把它与美国战后的大衰退相提并论,而这是他们最大的错误所在。通常,许多政治决策者也相信,这

不过是一场深度的衰退,完全可以通过预算削减以及大规模的财政紧缩等常规政策手段来解决。然而,真正的问题在于灾难性的负债:它不仅涉及全球经济,而且其唯一的解决方式是通过不付款、金融压制或通货膨胀等手段,在债权人与债务人之间建立起转移机制。

虽然听起来有点令人不安,但是用“第二次大收缩”(CONTRACTION)来形容当前的危机似乎更加贴切。之所以如此说,是因为当前的危机并非传统的“大衰退”,而是十分严重的传统金融危机。大收缩所影响的不仅只是生产和就业——传统的衰退也会有同样的表现,而且也会影响对债务、信贷等领域,而债务的清偿问题需要通过几年的时间才能得到解决。

在传统的衰退下,经济状况将很快回归正常,经济不仅会很快摆脱困境,而且会呈现出长期增长的趋势。

一场传统的严重金融危机,它所造成的后果则有所不同。通常情况下,居民的人均收入需

4年时间才能恢复到危机前的水平。许多评论家认为,增加预算的方法已经失效,这不仅因为它并非正确的应对措施,而且还因为预算增加的规模并不足以解决“大衰退”所带来的问题。而在“大收缩”中,头号问题乃是债务。如果说那些在信贷方面比较保守的政府手里还有一些钱可花的话,那么对它们来说,最好策略就是加快重组和减债。

要想尽量缩短减债债务以及经济低增长这样的痛苦期,最务实的办法是在未来几年间保持适度的通货膨胀,其幅度大约在4%至6%之间。通货膨胀固然是一种将储蓄者的财富转移到负债人手中的不公平的、专制的方法,但这种财富转移却是使经济得以复苏的直接手段。无论如何,通货膨胀总会以这种或那种方式来袭。痛苦中的欧洲正在意识到这一点。



新华网

如何防范企业应收账款的风险?

应收账款是企业对外销售产品、材料、劳务等项目而形成的对对方收取相应款项,是企业的一种重要资产。该资产被对方经营所用,本企业却无法控制,只有发现为现金流回本企业后,才能参与本企业的再生产过程中,为企业创造新的收益。而这一过程的长短,对企业经营效果来影响较大,令企业管理者感到棘手,难于操作。企业在扩大销售,增加销售收入的同时也形成了应收账款风险,主要体现在:

1.应收账款占有了大量的流动资金,加剧企业周转资金不足困难。
2.应收账款增加了企业现金流出的损失。
3.应收账款夸大了企业经营成果,使企业存在着亏损或损失。

4.应收账款增加了企业资金机会成本。
那么如何防范企业应收账款风险?
1.应收账款跟踪分析。市场供求关系瞬息万变,客户以赊购方式购入商品后,客户所购的商品能否顺利地实现销售与实现,履行赊购企业的信用条件,取决于以下几个方面:市场供求状况;客户的信用品质;客户的现金持有量与调剂程度。但不管何种原因,每一笔赊购业务发生后,为了按期收回应收账款,顺利地实现从商品到货币的转换过程,防止应收账款逾期甚至发生坏账损失,都需要对应收账款的运行过程进行跟踪分析。
2.定期分析应收账款账龄,及时收回应收账款。企业应收账款发生的时间不一,有的未超过信用期,有的已经逾期。一般来说,逾期时间越长,越容易形成坏账。所以财务部门定期分析应收账款账龄,向业务部门提供应收账款账龄数据报表,催促业务部门收回逾期的账款。财务部门和业务部门都应把逾期的应收账款作为工作的重点,并依据不同的原因,采取相应的催收方法。
3.实行滚动收款。根据每一笔应收账款发生时间的先后滚动收款,可以及时了解客户赊购商品的销售动态,及时了解客户的财务资金状况,及时处理有关业务事宜,还可以减少对账的工作量。
4.建立坏账准备金制度。无论一个企业的货款回收政策制定得多完善,落实得多么彻底,在市场经济条件下,坏账损失仍然是无法避免的,火灾、人祸、市场变化,这些都会导致该项应收账款部分或全部无法回收。因此,按照财务谨慎性原则要求,应根据账龄逾期的程度或应收账款的总额合理地估计坏账的风险,并建立坏账准备金制度。当发生坏账时,用提取的坏账准备金抵补坏账损失。



渝中电网十二五投资29亿

8月5日,从重庆市供电局获悉,“十二五”期间,该局将围绕城市总体规划,投资29亿元,推进中心城区电网电力设施建设和改造,满足地方经济社会发展用电需求,实现渝中电网供电能力“翻番”,为加快推进“五个重庆”建设提供强有力的电力保障。
未来5年,市区供电局将在渝中区建设1座220千伏变电站,即大坪变电站;6座110千伏变电站,即李子坝、石板坡、红岩村、新华路、朝天门、鹅岭变电站;实现新增220千伏变电容量48万千瓦,110千伏变电容量88.2万千瓦,增幅分别为57%和157%,最终220千伏变电容量将达到132万千瓦,110千伏变电容量将达到144.5万千瓦。

河北省投资23亿升级农村电网

日前从省发改委获悉,河北省今年共投资23.1亿元用于农村电网改造升级工程,其中中央预算内投资4亿元。该项目建设完成后,全省将有140个县(市、区)的广大农户受益。
据了解,此次获得国家支持的农村电网改造升级工程共两项,一项是华北电网公司负责的2011年农村电网改造升级工程,涉及43个县(市、区)的43个项目;另一项是省电力公司负责的2011年农村电网改造升级工程,建设内容包括新建和改造35千伏变电站46座,涉及97个县(市、区)的97个项目。

行业新闻

我国电力行业长期以来存在“重电源、轻电网”的现象,电源和电网的比例为7:3,而发达国家比例基本上为5:5。随之而来的是输电能力与电力供需的矛盾问题,这必然给电网建设方面带来良好的发展机遇。

电力设备制造行业所属的输变电一次设备行业,其技术含量相对较低,进入门槛低,用户主要是国家电网公司,这种市场格局导致众多设备供应商的定价能力部分丧失,整个行业经过快速扩张后又面临原材料价格上涨的问题,行业内竞争日益激烈,利润呈现下降趋势;二次输电设备行业是一个周期性波动相对较小的行业,其涉及高科技领域,技术壁垒高,由几家大公司垄断。鉴于我国电力行业的发展前景,电线电缆制造行业作为其子行业在大环境的推动下仍具有较好的拓展空间。

从电力电缆行业发展来看,未来几年里电力电缆的发展将主要表现出以下方面趋势:

- (1)1KV及以下低压电力电缆尽管仍以PVC电缆为主,但是低压交联电缆逐步取代PVC电缆的趋势将有所加强,温水交联电缆应用量将增加,低烟无卤阻燃电缆将有所发展。
- (2)6-35KV中压电力电缆仍是交联电缆占主导地位,预制式电缆附件得到更广泛应用。
- (3)110-220KV级交联电缆应用量将超过充油电缆,需要等待政府供应能力,充油电缆国内应用量减少,应增加充油电缆出口数量。
- (4)超导电缆研究应起步,对基本结构、工艺制作、性能测试及超导连接进行研究,争取制作出样品。

电线电缆广泛应用于能源、交通、信息通信、建筑、铁路、城轨、汽车、航空、冶金、石油化工等众多产业领域,目前,我国电线电缆行业正在一个新的发展阶段,随着未来几年国内城镇化、工业化、发展,通讯网络、电网建设、交通运输等领域对电线电缆的需求量仍然处于快速增长态势。

目前,全国电线电缆行业有6000多家企业,产业集中度低,“小而全”,“处于中间状态”的企业居多,规模经济较差,因此,国内电线电缆行业在低端产品竞争激烈。

但是,在环保保护的高档电线电缆产品上(如低烟、无卤、防火、阻燃等),产品附加值高,产品毛利率高达40%以上。由于产能不足,国内需要大量进口以满足需求,这就为国内拥有核心技术,掌握特种电缆产品生产能力的电线电缆制造企业预留了广阔发展空间。

线缆知识

电线电缆中的字母含义

- 产品型号中拼音字母所代表的意义(无括号的字)
- A: (氯)胶(脂), 阻燃塑料护套 (Alpeth)
 - B: 扁, 半, 扁(织), 聚, 布, (聚)交(乙)烯, 玻(璃)纤维, 补, 平行
 - C: 车, 摩, 采(掘机), 瓷, 重(型), 船用, 潜(水), 电, 磁, 瓷, (黄铜)铜, (三)醋(酸)膜, 自承式
 - D: 带, (不)滴(流), 灯, 电, (冷)冻(即耐寒), 丁(基)橡胶皮, 铠
 - E: 二(层), 野(外), 对(称)称(代号), 乙(丙)橡胶皮 (EPR)
 - F: (聚)氟(乙)烯, 分(相), 非(磁性), 飞(机), 泡沫聚乙(烯) (YF)
 - G: 钢, 钢, 绞(绝缘), 管, 高(压)
 - H: (金)属, 环(氧)漆, 瓷, 花, 通讯电缆(用途代号), H(H型, 即分相屏蔽结构), 漆
 - J: 绞, 加(强), 加(厚), 铜, 局(用)
 - K: (真)空, 干(管)障, 控制, 铠装, 空心
 - L: 铝, 铝, 塑(克), 铝(青), (防)雷, 磷
 - M: 棉(纱), 麻, 芳(纶), 粗, 阻
 - N: (自)粘(性), 瓷(壳), (高)阻(尼)胶(芯), 尼(龙), 耐火
 - O: 同轴(结构代号)
 - P: 排, (芯)屏(蔽), 配(线), 贫(浸)渍, 即(干)绝缘, 信号(电)缆(用途代号)
 - Q: 漆(引)漆, 漆, 铝(丝)型, 气, 汽(车), 高(密度)聚乙(烯)薄膜
 - R: 软, 人(造)丝, 日(用)用途代号, (耐)热(化)
 - S: 铝, 丝, 射(线)用途代号, 双, 铜(铝)护套 (Stalpth), 低烟无卤阻燃护套
 - T: 铜, 特, 通, 陶, 电, 梯, 探
 - U: 矿, 棉(指石棉), 矿用(用途代号)
 - V: (P)VC(聚氯乙)烯
 - W: (地)球(物)理, 绞(铝)瓷, 无(磁)性, (耐)高(温), (野)外, 石油(用途代号)
 - X: 橡(力)缆, 聚(氯)乙(烯)橡胶皮
 - Y: 硬, 回, 油, 漆, (耐)油, 移(动)用途代号, 聚乙(烯), 压
 - Z: (聚)脂, 纸, 电(热), 中, 综(合)
 - YJ: 交联聚乙烯绝缘
 - P2: 铜带屏蔽
 - ZRk: 系列代号, 表示阻燃型控制电缆

商情速递

人生如笔

□高翔天空

人生如笔,年少时你是一支铅笔。木材小心地保护着你纯真的心灵,当你有机会一展才华时,你的内心是如此脆弱,稍遇阻碍便会受到伤害。

你的心过于单纯、简单,你宁折不弯,你一次次地被折断,又一次次地重新开始。你不必为你的事情负责,你的行为都可以不算数,你可以随意地描绘人生的草稿,即便是错了也可以用橡皮立即擦去,了无痕迹。

你总是不断地写,不断地磨。为了节省橡皮,你努力地不重复描。当你的青春越来越短,当你不再频繁地使用橡皮,你就得用直像一支钢笔,可是你仍然是一支铅笔,没有人会太认真地看待你。

人生如笔,成年后你是一支钢笔。你很激动,因为你不再是一支铅笔,你急于证明自己,留下清晰的痕迹。可是,当你一出手,人们发现你仍然表现出你铅笔时的习惯——磨磨蹭蹭。

你将得到别人的承认,可是你应该慎

重,因为你需要习惯于自己的行为负责,你仍然有权利犯错,你也仍然有机会改正,可是你已经不再是一支铅笔,你的错是那样的显著,改正错误需要更大的成本和努力。一个错误就会是你人生的污点,改正他们,你会擦破人生的白纸,留下永不磨灭的伤痕。

当你春风得意的时候,你可以尽情展示你的才华,可是你别忘了,你自己肚子里的墨水其实很有限,在闲娱的时候,你需要给自己注入新的资源。否则,你的痕迹会越来越黯淡,使得让人无法看清。

人生如笔,年老时你是一支毛笔。这是人生最为浓墨重彩的时候,你满

腹经纶,你已经看到了白纸的尽头。你会看见,那些曾经的信华演变了,你曾经用钢笔写下的字迹,只占据你人生白纸的一隅。人生如此宽广,留下的空白太多了,你还有太多的事情没做,可是你已经没有太多的时间了。

你饱食人生的沧桑,面对白纸,你思绪万千,你想在短暂的晚年夜写出人生最闪光的华彩,这时,你或许会写一个“福”字,或许会写一个“寿”字,或许会写一个“福”字,而更多的人,只会画上一个大大的圆圈。

职工文苑

件大事,比如大儿子操办婚事,她就是靠邀会办成的。一般会邀会拿头钱,余下的人帮划按揭号拿钱。每到邀会的日子,她家特别热闹挤满了人,大伙都想看一睹能抓到第一号。若抓到前头者即欢呼雀跃欣喜,而抓不着者则摇头丧气把头直插。其实一想不值,都是自己的钱,只不过先用后用了。但大家乐得不亦乐乎。

小院中间有块空地,便成了年轻人锻炼的好地方,如举杠铃、玩石球、石锁等。每到下午太阳暴晒,小院就像炸了锅似得热闹,爱好者纷纷前来锻炼。论举重家三宝最厉害,他年方20岁,虽个头不高但臂力过人,能举起二百斤重。别人用扁担挑水桶,他却像少林和尚一样用手拎着水桶,身上肌肉一块块的煞是健壮。俗话说:人怕出名猪怕壮,也有不服气的人要与他比划。在好事者的撮合下,终于在小院里拉开了赛场,那天参赛人员有来自中和、十九道门、大双院、铁佛寺等七八位选手,他力克群雄,斩关过将最终夺得冠军。为同安里争得了荣誉。

小院已在15年前的城市改造中消失了。当年的中和坊,同安里已变成宽阔的马路和小区。物是人非,往事如烟,但悠悠小院之情却永难忘记。

小院杂忆

朱光文

每次路过中和路,不禁想起昔日的小院生活,往事历历在目,恍如昨日,让人记忆犹新。

小院位于范罗山脚下的同安里,连我家在内共有5户人家。因房屋围成了一个院落故称之。其径直走中和坊,十九道门出中和路,斜穿走过铁佛寺达北京路,是地地道道的市中心区域。小院面积约300㎡。西南角有一棵桃树,树冠高大,浓荫密布,甚是喜人。每逢吃饭的时候,前前后后的人都到这里聚集,人人都端着饭碗,有菜地端着,没菜地端着,大家有说有笑……彼此相处的非常和谐。

戴阿姨是最活跃分子,别看她年近50岁,仍然丰姿绰约,泼辣豪爽。与人吵架三个人都不是她对手。她在纺织厂上班,见闻特别多,什么神鬼鬼怪,市井趣闻,娓娓道来……听得大家目瞪口呆,忘记吃饭。论起电影及明星,她更是头头是道,从《烈



立秋

立秋是季节的站点
炎热的火车缓缓靠站
夏天下去 秋天上来
开始金色的收获之旅

立秋是爱情的站点
炎热的火车紧急停靠
失意下去 激情上来
开始全新的情感旅程

立秋是人生的站点
疲惫的火车短暂停留
喧嚣下去 冷静上来
开始恬静的人生之路

立秋只是不起眼的车站
疲惫的火车短暂停留
喧嚣下去 冷静上来
开始恬静的人生之路

如梦令

□二木

林打秋风年岁,波雨沉沉去

如 如家百花州?有家有亲唯有

重聚,重聚,待到特别敬年岁?

“百十人”是多少人

“百十”表概数,是“一百左右”的意思。所以,“百十人”指“一百人左右”。

“百十”后面有时加上“来”,说成“百十来”,也是“一百左右”的意思。例如“百十来斤”,是指“一百斤左右”。

“百十”前不能再加数词,不能说“三百十”、“四百十”。

“来”也常用在其他数词后表概数,也是数量稍多或稍少的意思。例如“百十来里”是说“十里左右”,“四十来天”是说“四十天左右”。

应当留意的是,“十来斤重”和“十斤来重”意思不同,“十来斤重”范围略大,可指比“十斤”多或少一两斤;“十斤来重”所指范围较小,一般指比“十斤”多或少二两。

□语中寄语的“百儿八十”的意思是“一百或比一百略少”(指比一

字里行间

百多的数数。例如“百儿八十块钱”指“一百块钱或将近一百块钱”。

表概数也常用“把”,也是“左右”的意思。有两种用法,一种是在用“百”、“千”、“万”的后面,量词的前面,例如“百把块钱”、“千把棵树”、“万把条枪”。另一种是在某些量词后,例如“个把月”、“块把钱”。“个把月”指“一个月左右”,“块把钱”指“块钱左右”。

有些概数是将相邻或间隔的数字连用,例如“三五天”、“七八百人”、“十七八个”,这些是从七上往下排列的。有时也出现从大往小排列的情况,例如“百儿八十”、“三两天”、“千儿八百”、“万儿八千”。

(《语言文字报》原主编 杜永道)

守住心灵的清纯

荷尔德林说:只要良善、纯真与人心同在,人便欢喜而诗般地栖居在大地上。

人生就像一场盛宴,平淡是它的本色,自然是它的历程,清纯是它的馈赠。能坚守清纯的人,不因岁月的流逝而变得粗俗,不受世俗的污染而丧失本真。历史人生的磨难,仍对朋友投以热忱。这是真正的情纯,一种经过生活历练、岁月过滤后的释然而洒脱的情纯。

读书清静,看花欢喜。清纯的人善于用感恩的心情面对跌宕起伏的人生,涉滩渡险,林海听风,鲲鹏击浪,飞跃的深意,赏玩旭日东升的美景。一湾溪流,激扬岁月的钟声;一波巨澜,昭示心灵的幽音;一杯清茶,斟酌

际遇的变幻;一樽美酒,品味人生的

喜悦。实践三年增光添色,超越平凡孕育生机活力,体味八万里蓝宇长空,把风尘尘显露深藏墨香。

“把尘世的礼物扔到愚人的脚下吧,请赐给我不受烦扰的心灵!”这是哲人的睿智。命运之神的最高奖赏,不是才华横溢,不是美丽容颜,不是富甲天下,不是一呼百应,而是心灵的清纯。这是人生的清静中至高无上的东西。于颠簸起伏中历练坚强,于高低徘徊中战胜烦恼,从简单渐趋复杂,从沧桑回归清纯。人生的清静历练,诸多奥妙,也许尽在于此!(本报编撰)

心灵驿站

费,另一种就是后端收费。前端收费的意思就是在您认购申购基金的同时就需要支付认购费或者申购费,而后端收费的则是在购买开放

费一样,收的都是申购费,只不过在时间上不是在买基金时而是在卖出基金时支付。因此,如果您购买的是后端收费的基金,那么在您卖出基金的时候,除支付赎回费以外,还必须支付赎回后端收费形式收取的申购费!

第四招:注重办理的便利 现在大部分基金公司代理的业务都是在代销的银行办理的,所以如果想实现定投选一家银行就可以办理定投业务的话,就一定要选择那些代理网点多的基金公司!这样既可以方便办理业务,也给自己多了一些选择的余地!

“定投基金”怎么选?

李南

第一招:关注持续业绩

只有长期投资才能体现定投的价值,所以定投选择的基金也要特别关注它的持续业绩。从看出一只基金的持续业绩好不好,那么这只基金

第二招:选择后端收费

在申购基金的时候,您有没有留意过一个选项,就是选择前端收费还是后端收费。开放式基金申购赎回的收取方式有两种,一种是前端收

第三招:选择后端收费

费,另一种就是后端收费。前端收费的意思就是在您认购申购基金的同时就需要支付认购费或者申购费,而后端收费的则是在购买开放

第四招:注重办理的便利

现在大部分基金公司代理的业务都是在代销的银行办理的,所以如果想实现定投选一家银行就可以办理定投业务的话,就一定要选择那些代理网点多的基金公司!这样既可以方便办理业务,也给自己多了一些选择的余地!

职场冷笑话

1. 某商厦新雇用的年轻人第一天上班,店长很亲切的跟他打招呼并且给了他一把扫帚,告诉他第一项工作就是把环境打扫干净,年轻人很生气的说:“我是大学生!”于是店长说:“哦,对不起,我不知道您是大学生,请你把扫帚给我,我教你扫地!”

2. 小王上班总是懒懒散散,没精打采的。有一天,经理把他叫到办公室,说:“我不知道你的婚姻状况如何,但是我对你有一个建议,如果你的婚姻状况不好,就请尽快结婚,如果你已结婚,就请赶快离婚!”

3. 某电信公司招工 考官:“你能为了企业更多地奉献自己吗?” 应聘者:“不能。”考官:“对不起……” 应聘者:“但是我能让消费者更多地奉献自己。”

考官:“好的,你被录取了。” 4. 彼得告诉他的朋友他刚刚丢了工作。“你为什么那么会开你?”朋友诧异地问。“哦,彼得说:“你知道我是什么样的人,他们总是把手插在口袋里,站在旁边看其他人工作。”“我知道是这样。”朋友回答说。“但是为什么他会让你走?”“嫉妒!”彼得回答,“其他所有的工人都认为我是老板。”



“力尽不知热 但惜夏日长”

林勇 摄

夏季脱发的原因

健康贴士

高温的夏日,紫外线强烈,使头发干枯发质引起掉发;而空调的冷风都可成为脱发和自发的原因,空气过于干燥或湿度过大对保护头发都不利。此外,炎热的天气多扰乱人们的休息和睡眠,在感染、精神和理化因素三重条件都存在的情况下,更容易造成夏天脱发。而中医普遍认为,由于夏天暑湿盛行,人体易生湿热,湿热熏蒸,阻塞毛囊,故容易掉发。

脱发患者禁止刺激食物。易脱发者,特别不能吃含糖丰富的食物,也不能吃油腻、辣的、油炸等刺激性食物,因为刺

激性食物会刺激皮脂腺过度分泌油脂。比如可乐、雪糕、浓茶、咖啡就要尽量少喝,含糖量高的水果如荔枝、桂圆、甘蔗等要少吃,多多地补充水分和维生素。

根据脱发现象不同的情对待。头发掉得厉害不一定要吃药,不同原因,不同对待。比如精神紧张造成的脱发,患者可以去找心理咨询师给自己减压减压。而使激素分泌失调造成的男性脱发就要用药物治疗了。

大部分脱发主要是脂溢性脱发、神经性脱发等。早发现早治疗效果会更好!

理财攻略

“懒人投资法”你知道吗? 懒人追求的是什么呢?懒人追求的就应该是方便快捷的服务! 最好足足不出户来赚钱。那么懒人如何能理财好,投好股呢? 我可以告诉你——做定投。

要玩好定投多赚钱,还是要付出劳动的!那就是前期的时候要选好基金。这里可以与你分享一些简单的经验。

第一招:找合适的产品 也就是选择适合用来做定投的基金。在选择基金产品时,可以选择净值波动性较

大、但长期业绩突出的主动型股票基金或者指数基金。而债券型基金和货币型基金本身波动性很小,就不适合用定投的方式来投资。

最好已经走过了一个牛熊市的周期,而且无论在牛市中还是熊市中都有良好的表现,能最大程度地帮投资者抵御股市里的系统风险,收益更有保障!

第二招:关注持续业绩

只有长期投资才能体现定投的价值,所以定投选择的基金也要特别关注它的持续业绩。从看出一只基金的持续业绩好不好,那么这只基金

第三招:选择后端收费

在申购基金的时候,您有没有留意过一个选项,就是选择前端收费还是后端收费。开放式基金申购赎回的收取方式有两种,一种是前端收

第四招:注重办理的便利

现在大部分基金公司代理的业务都是在代销的银行办理的,所以如果想实现定投选一家银行就可以办理定投业务的话,就一定要选择那些代理网点多的基金公司!这样既可以方便办理业务,也给自己多了一些选择的余地!